

# Przedstawiciel Handlowy

Warszawa

## Opis firmy i stanowiska:

Volta sp. z o.o. ([www.volta.com.pl](http://www.volta.com.pl)) zajmuje się sprzedażą oraz wsparciem technicznym produktów z szeroko rozumianej branży zabezpieczeń mienia. Od ponad 20 lat odnosimy sukcesy w tradycyjnym handlu na rynku ogólnopolskim oraz w eksporcie. Obecnie firma mocno rozwija kanały sprzedaży e-commerce.

Poszukujemy ambitnych ludzi, którzy wzbogacą nasz obecny zespół handlowców o swoją energię, wiedzę oraz umiejętności. Nasza firma kieruje się następującymi wartościami: współpraca, inicjatywa i profesjonalizm. Budujemy zespół w oparciu o ludzi podzielających te jakości.

Jeżeli:

- czerpiesz przyjemność ze znajdowania nieoczywistych rozwiązań dla swoich klientów,
- chcesz szukać rozwiązań satysfakcjonujących zarówno Ciebie, firmę jak i klienta,
- jesteś zainteresowany budową i rozwojem długotrwałych relacji z klientami
- jesteś nakierowany na systematyczny rozwój siebie oraz swoich umiejętności,

do tego jeżeli:

- umiesz czerpać satysfakcję z pracy w handlu a współpraca jest dla Ciebie najlepszym narzędziem do osiągnięcia celów,

**wyślij do nas swoje zgłoszenie!**

## Na stanowisku Przedstawiciela Handlowego będziesz:

- Rozwijał sprzedaż w kanale tradycyjnym i inwestycyjnym,
- Pozyskiwał nowych Klientów i odpowiadał za obsługę Klientów aktywnych,
- Współtworzył plany sprzedaży i je realizował,
- Udoskonalął swój warsztat pracy poprzez uczestnictwo w spotkaniach i szkoleniach (w tym produktowych),
- Współtworzył politykę produktową firmy oraz monitorował sytuację w naszej branży (działania konkurencji, pojawianie się nowości produktowych),
- Współtworzył wizerunek firmy wśród klientów B2B oraz innych uczestników rynku w naszej branży.

## Nasze wymagania:

- Co najmniej 3-letnie doświadczenie w pracy w handlu w sektorze B2B (**istotnym atutem będzie doświadczenie w branży teletechnicznej**),
- Co najmniej średnie wykształcenie,
- Umiejętność stosowania technik negocjacyjnych i sprzedażowych, m.in up-selling i cross-selling,
- Umiejętność sprawnego planowania swoich zadań oraz czasu pracy,
- Czynne prawo jazdy kategorii B,
- Znajomość pakietu Office.

## Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- Wynagrodzenie oparte na solidnej podstawie oraz premii miesięcznej uzależnionej od wyników sprzedaży,
- Odpowiedzialną i istotną dla firmy pracę,
- Swobodę w doborze narzędzi i sposobów realizacji zadań,
- Ścieżkę rozwoju zawodowego opartą o wzrost odpowiedzialności i kompetencji,
- Pracę w zespole fajnych, profesjonalnych ludzi nakierowanych na realizację zadań,
- Wsparcie i zaufanie ze strony przełożonych,
- Narzędzia pracy niezbędne do realizacji Twoich zadań (samochód służbowy, telefon komórkowy, laptop).

**CV wyślij na adres:  
rekrutacja@volta.com.pl**

podając w tytule wiadomości w zależności od wybranego miasta:  
**PH/WAW/2017**

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."